

CENTRE DE SOLUTION DE TECHNOLOGIE DE POINTE

Mettant en vedette les produits Cisco

Une façon toute nouvelle de penser au Centre de Solution de Technologie de Pointe

Le Centre de Solution de Technologie de Pointe, grâce au support offert par les produits et les solutions de Cisco, a effectué une importante et passionnante mise à niveau afin de présenter bien plus que les technologies et les capacités les plus utilisées – nous démontrons une toute nouvelle approche à la PME.

Cet événement en direct de solutions pour PME de Cisco leur offre des solutions éprouvées, qui peuvent être personnalisées selon les exigences de votre client et les solutions que vous proposez. Invitez vos clients pour leur présenter les solutions d'actualité et offrez-leur une occasion d'essayer et de se familiariser avec des technologies révolutionnaires.

Impressionnez vos clients et écoutez votre cycle de vente

Solutions présentées :

- **PME:** Communications unifiées série 500, Stockage de secteur de réseau, Blocage de virus et de pourriel, Surveillance IP
- **Sécurité:** Appareils de sécurité adaptatifs, MARS, prévention d'intrusion et gamme complète de commutateurs et de routeurs
- **Sans fil et mobilité:** Contrôleur et systèmes de distribution aux points d'accès
- **Communications unifiées:** Solutions complètes de gestion des appels et de communications unifiées
- **Collaboration des médias:** Signalisation numérique et serveurs de convergence des médias
- **Virtualisation:** Services d'applications de réseau étendu pour traitement de l'information unifié

Améliorez la satisfaction du client et utilisez le CSTP en personne ou à distance :

- Ajout d'une démonstration aux propositions faites à vos clients afin de mettre en valeur les capacités et les avantages de vos recommandations pour les solutions de Cisco
- Organisez un événement pour votre clientèle, vous permettant de stimuler la demande de produits de vos clients
- Intégrer une tournée de solutions à votre stratégie de vente pour vos clients
- Organisez une formation pour vos professionnels de la vente, leur permettant de développer une expertise dans une ou plusieurs solutions clés

Votre PROCHAINE ÉTAPE est facile – faites votre réservation et constatez par vous-même !

Explorez le site www.tdciscosolutions.ca. Dites-nous qu'elles sont vos exigences et prenez un rendez-vous dans le but de souffler vie à vos propositions de PME. En plus des produits de réseautage de Cisco, le CSTP inclut des produits complémentaires de : APC, Bretford, Ergotron, HP, IBM, IPcelerate, Microsoft, NEC Display Solutions, Raritan, RSA, StarTech, Trend Micro et VMware

Exploitez nos ressources dédiées à votre avantage :

Brian Ingratta

Spécialiste des ventes externes, Cisco
905.286.6800 poste 22365
Brian.Ingratta@techdata.ca

Dipesh Patel

Spécialiste des ventes internes, Cisco
905.286.6800 poste 22344
Dipesh.Patel@techdata.ca